LIFE GROUP บริษัท ไลฟ์ กรุ๊ป อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด
LIFE GROUP INTERNATIONAL CO., LTD.

ลงชื่อผู้คีย์ข้อมูล.....วันที่คีย์...../...../.....

ใบสมัคร Center ย่อย

รหัส CM..... * ☐ คีย์ข้อมูลในโปรแกรม LGI แล้ว

หลักฐานประกอบการสมัคร :-

☐ สำเนาบัตรประชาชน ☐ สำเนาบัญชีธนาคาร ☐ วุฒิบัตรหลักสูตรจิตวิทยา (ตัวจริง)1 ใบ

ชื่อ – นามสกุล (ไทย) นาย/นาง/นางสาว.....รหัสสมาชิก.....

ชื่อ – นามสกุล ผู้แนะนำ.....รหัสสมาชิก.....

ที่อยู่ปัจจุบัน / ที่ตั้งสาขา / ที่จัดส่งสินค้า :- สถานที่ตั้งสาขา ☐ อาคารพาณิชย์ ☐ บ้าน ☐ อื่นๆ.....

เลขที่.....หมู่บ้าน.....หมู่ที่.....ซอย.....ถนน.....

ตำบล / แขวง.....อำเภอ / เขต.....จังหวัด.....รหัสไปรษณีย์.....

โทรศัพท์บ้าน.....มือถือ.....

บัญชีธนาคารที่ให้โอนเงินผลตอบแทนค่าบริหารศูนย์ / สาขา

ชื่อบัญชี.....เลขที่บัญชี.....

ธนาคาร.....สาขา.....ประเภท.....

ข้าพเจ้าได้รับทราบและเข้าใจกฎระเบียบ,ข้อปฏิบัติ,กฎจรรยาบรรณ และนโยบายของบริษัทฯ เกี่ยวกับการเป็น Center ย่อย เป็นที่เรียบร้อยโดย ข้าพเจ้าจะต้องปฏิบัติตามอย่างเคร่งครัด เพื่อผลประโยชน์สูงสุดในการดำเนินธุรกิจต่อไป และขอรับรองว่าข้อความข้างต้นเป็นความจริงทุกประการ

ลงชื่อ.....ผู้ขอเปิด Center ย่อย ☐ อนุมัติ ☐ ไม่อนุมัติ

(.....) ลงชื่อ.....

วันที่...../...../..... บจก.ไลฟ์ กรุ๊ป อินเตอร์เนชั่นแนล วันที่...../...../.....

เงื่อนไขการสั่งซื้อสินค้า :-

1. สั่งซื้อสินค้าใน การเปิด Center ย่อย ครั้งแรก 30,000 บาทขึ้นไป /ได้รับป้ายไวนิลฟรี 1 ผืน
2. สั่งซื้อสินค้าหน้าเคาเตอร์ครั้งละ 10,000 บาทขึ้นไป/ถ้าให้จัดส่งสินค้าจะจัดส่งให้ตามที่อยู่ในระบบเปิดบิลขั้นต่ำ 10,000 บาท ลังละ80บาท
3. จัดส่งสินค้าทุกวันทั่วประเทศ (ศูนย์ที่จัดส่งต้องผ่านการเข้าอบรมหลักสูตรจิตวิทยาในเดือนที่สั่งซื้อ เท่านั้น)

กติกา :-

1. ต้องผ่านการอบรมสัมมนาหลักสูตรจิตวิทยา จำนวน 1 ใบ
2. เปิดศูนย์ Center ย่อย ยื่นวุฒิบัตรจิตวิทยา 1 ใบ จะได้รับค่าบริหารศูนย์เต็ม 7%
3. การยื่นวุฒิบัตรจะต้องกรอกแบบฟอร์มให้เรียบร้อยพร้อมสำเนาบัตรประชาชน + วุฒิบัตร 1 ใบ **(การใช้วุฒิบัตร มีผลบังคับก่อนเดือนที่สมัคร 2 เดือน เท่านั้น)**
4. ต้องมียอดคะแนน 8,000 PV ขึ้นไป ถึงจะได้ค่าเขียนบิล ร้อยละ 7 **ภายใน 6 เดือน Center ย่อย ไม่มียอดเคลื่อนไหว ทางบริษัทฯ ยกเลิกรหัส Center ย่อย ทันที

กำหนดส่งรายงาน :-

1. ปิดยอดทุกวันที่ 1-8 ของเดือนถัดไป ส่งรายงานไม่เกินวันที่ 10 ของเดือน
2. กำหนดจ่ายค่าคอมมิชชั่น ให้เดือนละ 1 ครั้ง สำหรับธนาคากรุงไทย ทุกวันที่ 20 ของทุกเดือน ธนาคารต่างแบงค์ ทุกวันที่ 24 ของทุกเดือน

สำนักงานใหญ่ : เลขที่ 78 ม.5 ต.เขาชะงุ้ม อ.โพธาราม จ.ราชบุรี 70120 โทร.090-3352632 , 092-2505195 (ฝ่ายคอมพิวเตอร์)

เก็บไว้ที่ผู้สมัคร Center ย่อย

บริษัท ไลฟ์ กรุ๊ป อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด

กฎระเบียบการเปิด Center ย่อย **รหัส CM……..**

บริษัทไลฟ์ กรุ๊ป อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด มีนโยบายให้สมาชิกเปิดดำเนินการเป็น Center ย่อย เพื่อบริการลูกค้าและสมาชิกของบริษัทฯ ทุกๆ สายงานเปิดดำเนินการเป็น Center ย่อย ได้ ณ ที่ Middle Point Center หรือ บริษัทฯ/สาขาของบริษัทฯ

คุณสมบัติ

1. ต้องเป็นสมาชิกของบริษัทฯ ผู้เปิด Center ย่อย ต้องเข้าอบรมหลักสูตรจิตวิทยาของทางบริษัทฯ และชักชวนสมาชิกให้เข้าอบรมสัมมนาที่บริษัทฯ จัดขึ้น
2. ต้องผ่านการอบรมสัมมนาหลักสูตร จิตวิทยา จำนวน 1 ใบ

กฎระเบียบและข้อปฏิบัติของการเป็น Center ย่อย

1. สั่งซื้อสินค้าในการเปิด Center ย่อย ครั้งแรก 30,000 บาทขึ้นไป และสั่งซื้อสินค้าครั้งต่อไป / ครั้งละ 10,000 บาทขึ้นไป / ถ้าให้จัดส่งสินค้าตามที่อยู่ (ศูนย์ที่จัดส่งต้องผ่านการเข้าอบรมหลักสูตรจิตวิทยาในเดือนที่สั่งซื้อ เท่านั้น) เปิดบิลขั้นต่ำ 10,000 บาท ลังละ80บาท หรือ ซื้อสินค้าได้ที่ Middle Point Center หรือสำนักงานสาขาบริษัทฯ ทั่วประเทศ
2. เปิดศูนย์พร้อมยื่นวุฒิบัตรหลักสูตร จิตวิทยา 1 ใบ จะได้รับค่าบริหารศูนย์เต็ม 7%
3. ต้องจำหน่ายสินค้าและให้บริการแก่สมาชิกทุกๆ สายงาน และออกใบเสร็จรับเงินให้ทุกครั้งที่จำหน่ายสินค้า
4. บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการยกเลิกการเป็น Center ย่อย หากพบว่า Center ย่อย ไม่ปฏิบัติตามกฎระเบียบ,ข้อปฏิบัติ และกฎจรรยาบรรณ หรือกระทำการอันก่อให้เกิดความเสียหายต่อภาพลักษณ์ของบริษัทฯ

กฎระเบียบและเงื่อนไขการทำรายงาน

1. กรณี Middle Point Center และ Center ย่อย เขียนบิลขายผิด หรือมีการแก้ไขบิล กรุณาอย่าใช้ปากกาลบคำผิด (ลิควิดเปเปอร์) ให้แก้ไข โดยใช้ปากกาขีดฆ่า แล้วเซ็นชื่อกำกับ ทั้งนี้รวมถึงเอกสารรายงานทุกชิ้น ที่ส่งเข้าบริษัทฯ กรุณาตรวจสอบให้ครบถ้วน ก่อนจัดส่ง เช่น ใบสมัครสมาชิกร่วมธุรกิจ / ใบสมัครสมาชิกผู้บริโภค/บิลสต็อกเบิก/บิลขายประจำวัน
2. สรุปรายงานยอดขายสินค้า สรุปสินค้าคงเหลือ สรุปบิลซื้อ และสมาชิกใหม่ ส่งมายังบริษัทฯ ดังนี้ :-

รอบการจำหน่าย คือ วันที่ 1-วันสิ้นเดือน สามารถปิดยอดเพิ่มได้คือ <u>วันที่ 1-8 ของเดือนถัดไป และวันที่ 9 ส่งรายงานยอดขายมายังบริษัทไลฟ์ กรุ๊ป อินเตอร์ เนชั่นแนล จำกัด เลขที่ 78 ม.5 ต.เขาชะงุ้ม อ.โพธาราม จ.ราชบุรี 70120 (ฝ่ายคอมพิวเตอร์)</u>

หรือ (ส่ง ไฟล์งาน pdf เข้ามาที่ไลน์ฝ่ายคอมพิวเตอร์ ไม่เกินวันที่ 10 ของเดือน)

Center ย่อย ทำยอดคะแนน 8,000 PV ขึ้นไป จะได้รับผลตอบแทนจากทางบริษัทฯ เป็นค่าบริหารงานโดยคำนวณให้ร้อยละ 7% ที่ Center ย่อย จำหน่ายสินค้าพร้อมออกใบเสร็จรับเงิน ให้กับสมาชิก ตามรายงานยอดขาย ที่ส่งมายังบริษัทฯ ในแต่ละเดือน **โดยกำหนดจ่ายให้เดือนละ 1 ครั้ง ทุกวันที่ 20 ของเดือน กรณี ทำยอดคะแนนไม่ถึงตามที่กำหนด จะไม่มีสิทธิ์ได้รับค่าบริหารดังกล่าว**

***ภายใน 6 เดือน Center ย่อย ไม่มียอดเคลื่อนไหว ทางบริษัทฯ จะยกเลิก รหัส Center ย่อย ทันที โดยไม่แจ้งล่วงหน้า**

****การใช้วุฒิบัตร มีผลบังคับก่อนเดือนที่จะสมัคร 2 เดือน**

ผู้ขอเปิด Center ย่อย รับทราบตามกฎระเบียบการเปิด Center ย่อย

*****หมายเหตุ Middle Point Center เป็นผู้ดูและรับผิดชอบ Center ย่อย ใต้สายงานทุกสายงานทั้งหมดรับ-ส่งรายงานศูนย์ / สอนทำรายงานศูนย์ / สนับสนุนส่งรายชื่อผู้ขอเปิด Center ย่อย ให้เข้าร่วมการอบรมสัมมนาตามหลักสูตรของทางบริษัทฯ**

ลงชื่อ..... **ลงชื่อ**.....

(.....) (.....)

ผู้แนะนำเปิด Center ย่อย ผู้ขอเปิด Center ย่อย

วันที่ ...../...../..... วันที่ ...../...../.....